



---

## **Il nuovo sistema di valutazioni Corporate 5**

---

8 maggio 2013

***Regional Manager Nord Est  
Leonardo Piva***



# AGENDA

## I NUOVI MODELLI DI VALUTAZIONE CERVEDGROUP

- VALUTAZIONI DELLA PUBBLICA AMMINISTRAZIONE
- VALUTAZIONI DELLE AZIENDE PRIVATE

## GESTIONE E RECUPERO DEL CREDITO

# La company Cerved Group

## I segmenti serviti

La Company soddisfa tutte le tipologie di informazioni, analisi e valutazioni che i singoli mercati richiedono, presidiando i principali segmenti della Business Information e della protezione del credito.

I nostri archivi offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni.

Una leva unica per tutti i servizi di protezione sul credito e di sviluppo del business.

Una profondità che mostra l'andamento dei fenomeni nel tempo e "racconta" la storia di imprese, gruppi e persone fisiche.

SCORING RATING	Centrale dei Bilanci		
INFORMAZIONI ECONOMICHE	Cerved		HONYVEM
INFORMAZIONI MARKETING	Databank		
REAL ESTATE	Consit		
GESTIONE & RECUPERO CREDITI		JUPITER	

La Pubblica Amministrazione effettua acquisti per oltre 130 MLD di € !!!!!



La conosciamo bene?

- Quali sono le sue caratteristiche?
  - Quali i rischi?
- Quali le opportunità?

## I ritardi della PA strangolano le imprese

Ormai e' stato detto e scritto di tutto sul problema del ritardo dei pagamenti da parte della Pubblica Amministrazione (PA) nei confronti delle imprese. La novità e' che la Camera ha approvato la delega al Governo per recepire la direttiva Comunitaria tramite uno o più decreti legislativi emanati entro sei mesi dall'entrata in vigore del disegno di legge UE.

I decreti attueranno la Direttiva comunitaria 2011/7/UE, pensata per risolvere l'annosa questione dei ritardi di pagamento della PA che in Italia si traduce in oltre 70 miliardi di euro di debiti nei confronti delle aziende private.

In base alla nuova normativa, il limite massimo di tempo per il pagamento delle forniture alle imprese da parte degli enti pubblici sarà di 30 giorni, prorogabile a 60 per il settore sanitario a meno che non vi siano espliciti accordi inseriti nel contratto.

Oggi in Italia i tempi medi di pagamento della PA sono pari a 180 gg, contro i 64 gg della Francia, i 47 gg del Regno Unito e i 35 gg della Germania. Questa situazione, assume particolare importanza in un fase recessiva in cui le Pmi, già in crisi di liquidità, non riescono ad ottenere finanziamenti bancari per sostenere l'attività.

Ma le Pmi italiane possono permettersi il lusso di aspettare altri sei mesi?



# Cerved

pubblica  
amministrazione



 Cerved Group

Servizi informativi, collegamenti, approfondimenti e valutazioni su tutti i soggetti nel perimetro  
Pubblica Amministrazione:



# Esigenze delle aziende a cui il Portale risponde



- Conoscere profili e attività degli **operatori economici** attivi nel settore PA
- Conoscere ed approfondire le società **partecipate** dalla PA e identificare quelle che devono essere dismesse (per fondi di private equity, banche d'affari, aziende interessate ad acquisizioni, professionisti, ...)
- Conoscere i **dirigenti** di un Ente e verificare i **legami** esistenti tra Enti, aziende e persone fisiche (per contatti, referenze, controlli, ...)



- Valutare il **grado di affidabilità** di un Ente
- Disporre di **dati consuntivi certificati** sulla gestione finanziaria degli Enti
- Disporre di dati, a fini di **analisi e statistiche**, sui soggetti del perimetro (per professionisti, società di consulenza, ...)



- Disporre di strumenti per **allargare il mercato di riferimento**, anche per la fornitura di beni e servizi sotto soglia\*, la più soggetta a vincoli di esclusive e la meno esposta ad una reale concorrenza
- Ricercare e selezionare gli Enti ai quali proporre collaborazioni e servizi (**prospect qualification**), anche attraverso il confronto tra Enti simili
- Valutare possibili **alleanze o collaborazioni** con altri fornitori (vd. dati sulle aggiudicazioni delle gare ed informazioni sulle qualifiche)

# Focus



***La Tua Azienda***

## DURANTE & VIVAN SPA: Focus Azienda

### Dati dimensionali al 31/12/2010

Fatturato ufficiale	€	38.532.378	R.O.I. (%)	5,62
Acquisti	€	27.109.032	R.O.E. (%)	6,74
MOL	€	3.712.542	Svalutazione Crediti	€ 133.337
Risultato Operativo	€	1.865.010	Oneri diversi di gestione	€ 200.015
Utile/Perdita	€	874.147	Patrimonio Netto	€ 13.844.473
Capitale Circolante Netto	€	1.566.062	Indice di disponibilità (Current ratio)	1,11
Appartenenza ad un gruppo	SI		Indice di indebitamento	1,40
Numero richieste negli ultimi 6 mesi	10		Indice di liquidità (Acid Test)	0,93

### Valutazione

Grado d'affidabilità (GDA)

83,5 elevato

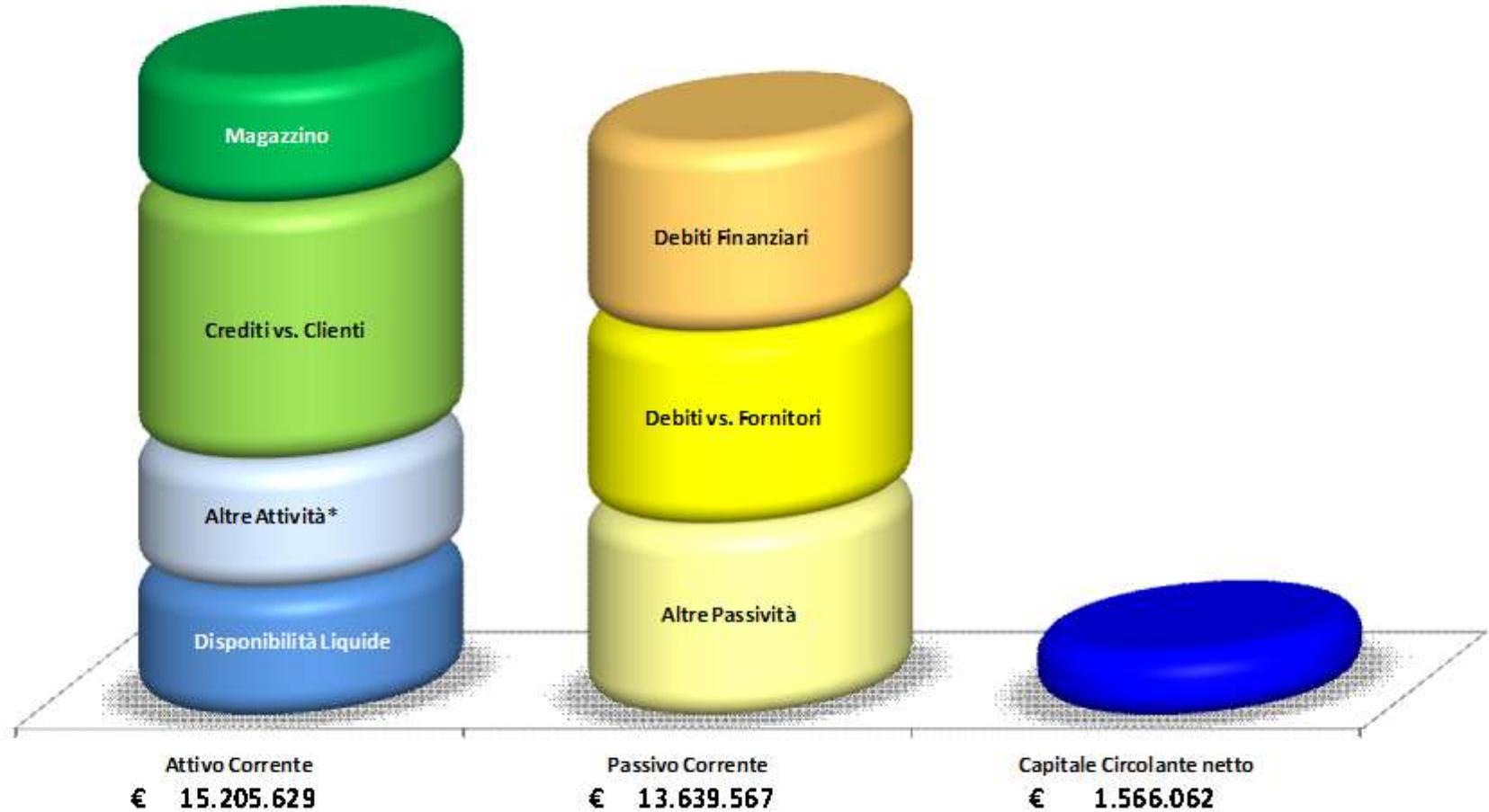


Indice disolidità finanziaria (ISF)

9,05 ottimo



## DURANTE & VIVAN SPA: Analisi Attivo/Passivo Corrente

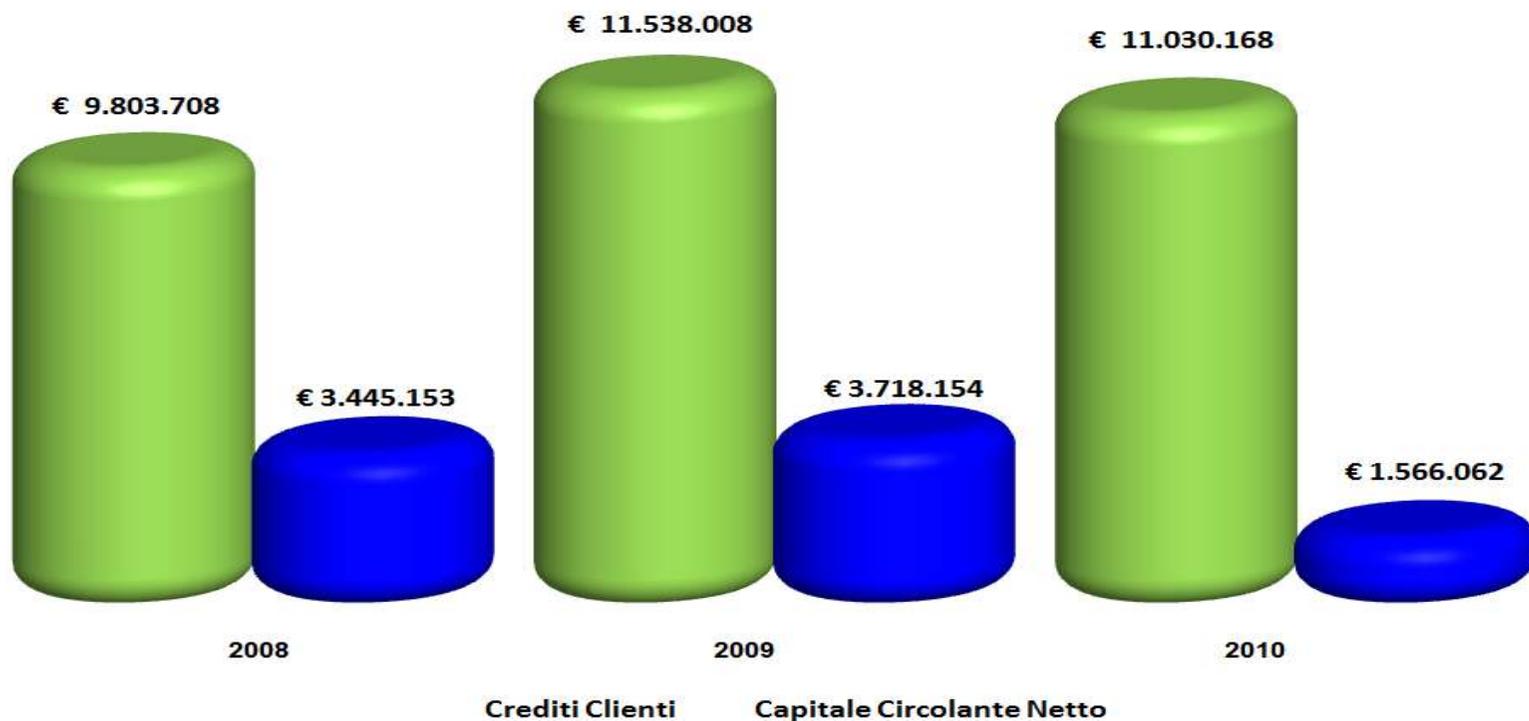


\* Le altre attività comprendono sia i crediti diversi che i crediti finanziari a breve termine

## DURANTE & VIVAN SPA: Crediti Clienti

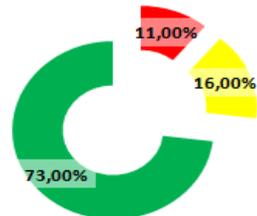
	2008	2009	2010
<b>Fatturato</b>	€ 34.615.668	€ 33.842.240	€ 38.532.378
<b>Crediti Clienti</b>	€ 9.803.708	€ 11.538.008	€ 11.030.168
<b>Capitale Circolante Netto</b>	€ 3.445.153	€ 3.718.154	€ 1.566.062

### CREDITI CLIENTI E CAPITALE CIRCOLANTE NETTO

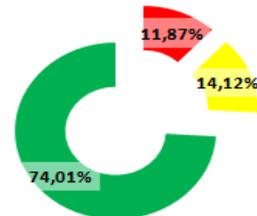


## DURANTE & VIVAN SPA: Analisi crediti Clienti vs. ricavi

RISCHIO INDIVIDUATO DURANTE  
& VIVAN SPA ATTUALE

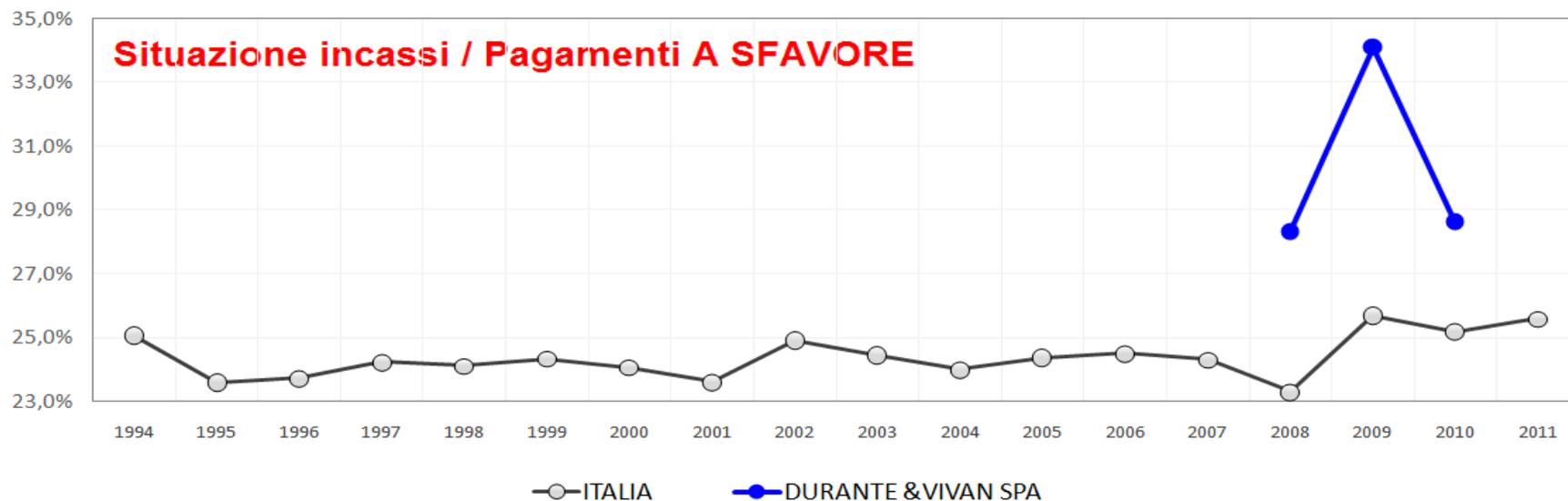


RISCHIO INDIVIDUATO DURANTE  
& VIVAN SPA FUTURO



	2008	2009	2010	2010/2009 (%)
<b>Crediti Clienti</b>	€ 9.803.708	€ 11.538.008	€ 11.030.168	-4,40%
<b>Fatturato</b>	€ 34.615.668	€ 33.842.240	€ 38.532.378	13,86%
<b>Percentuale</b>	<b>28,3%</b>	<b>34,1%</b>	<b>28,6%</b>	

## ANALISI CREDITI CLIENTI vs. RICAVI





**2 anni** di lavoro  
**oltre 100** analisti  
**600 mila** test

# Cerved Group Rating

**IL FUTURO CHE CONOSCI, È IL FUTURO CHE PUOI SCEGLIERE.**

Il nuovo sistema di valutazione  
in grado di valutare in modo ancora più efficace  
l'affidabilità del tuo partner d'affari.

## Il nuovo sistema di valutazioni Cerved Group Rating

Nuova **innovativa metodologia condivisa in CG** per la valutazione dell'affidabilità creditizia: scoring, rating, probabilità di insolvenza e debt capacity



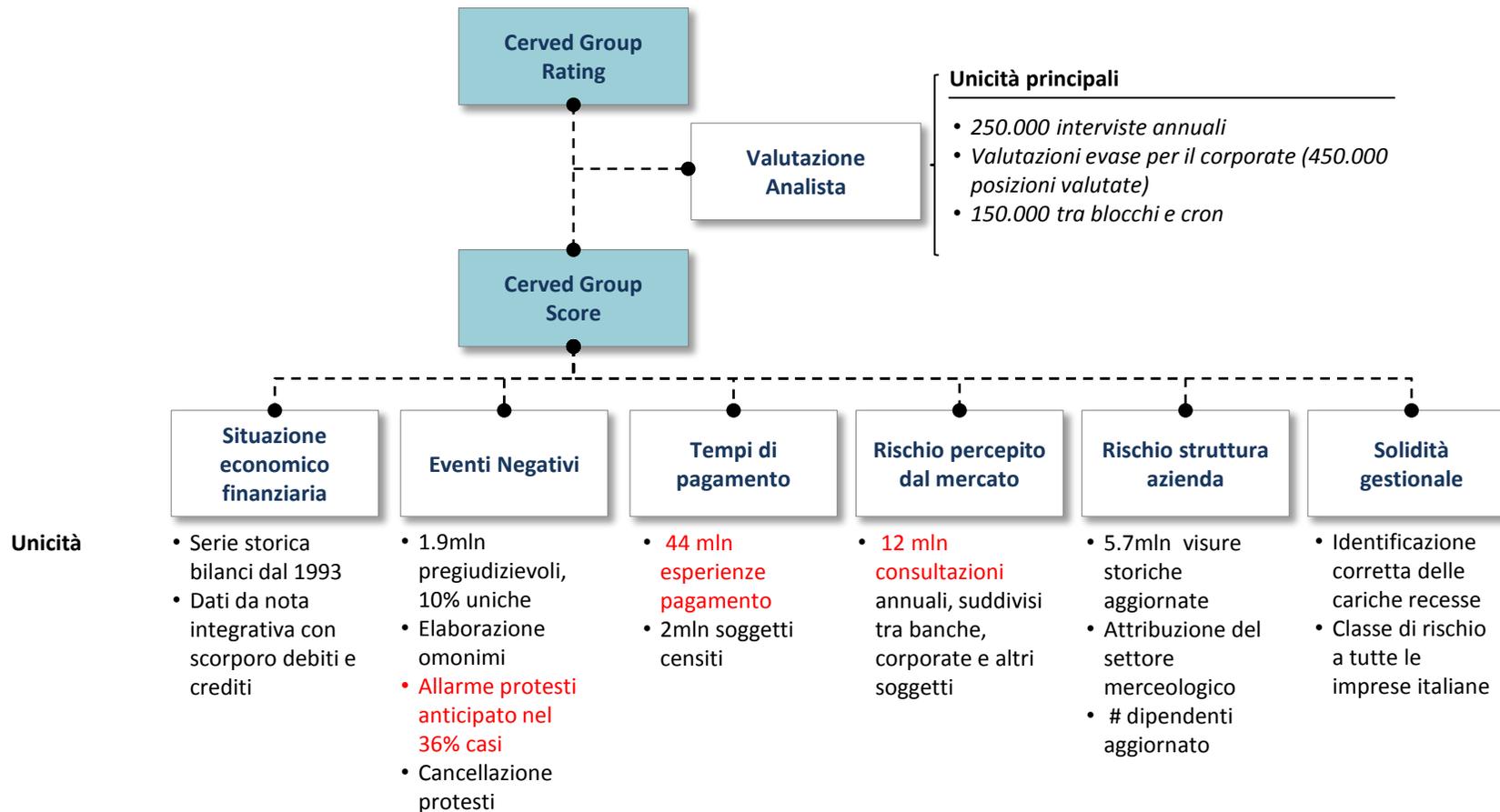
La suite CGR rappresenta una solida base su cui sviluppare una **nuova generazione di prodotti** di Business Information e concepire **nuovi servizi a valore aggiunto**:

- scoring integrati e grading a diverso contenuto informativo, personalizzabili ed integrabili nei modelli interni di rating/scoring dei clienti
- valutazioni di **benchmark** in ottica regolamentare o gestionale (rating desk)
- generazione di alert più sofisticati sul monitoraggio
- check-up di portafogli creditizi
- simulazioni prospettiche e analisi di stress-test

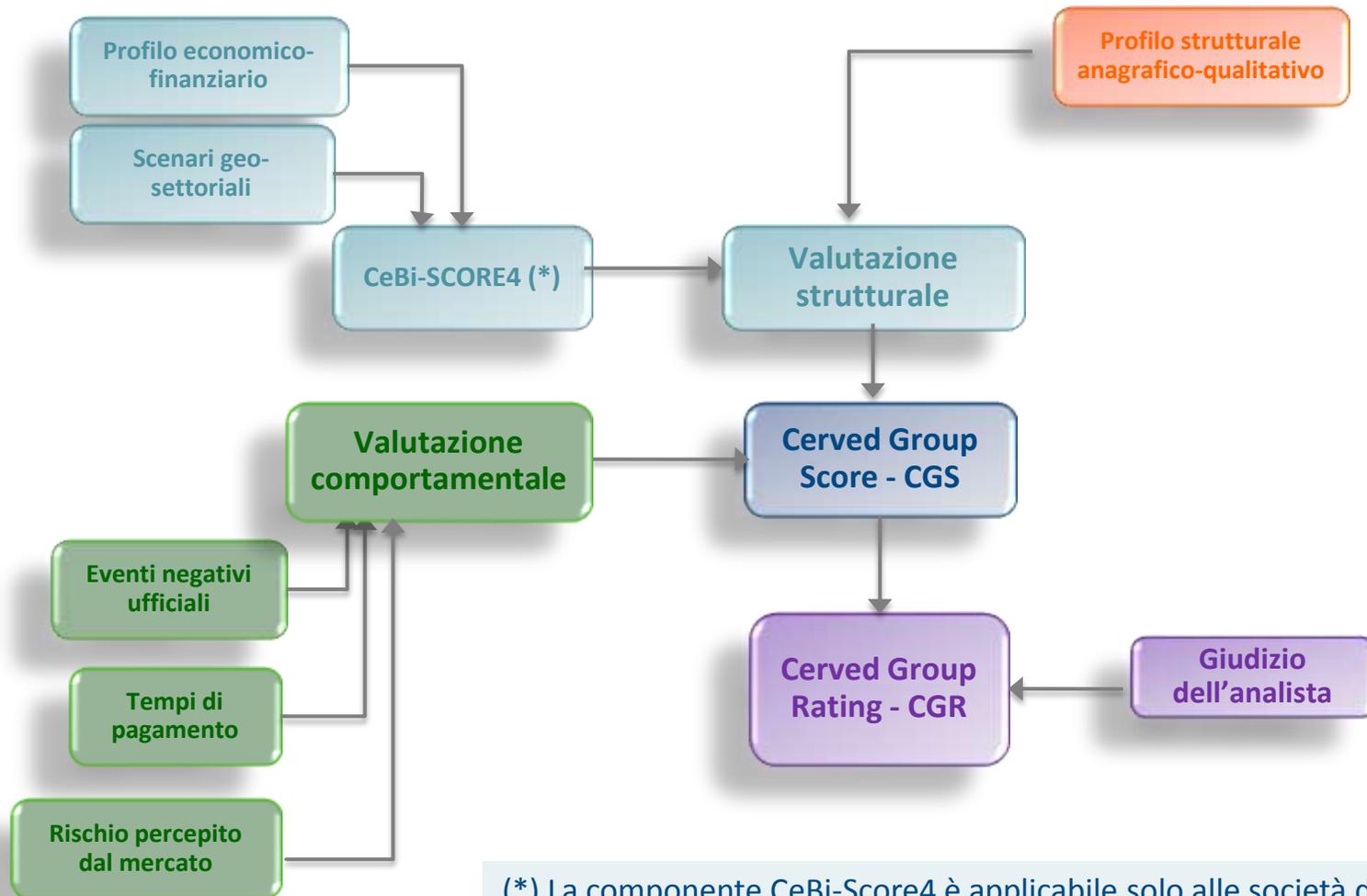
## La specializzazione dei modelli



# Il nuovo sistema di valutazione sfrutta tutte le nostre unicità



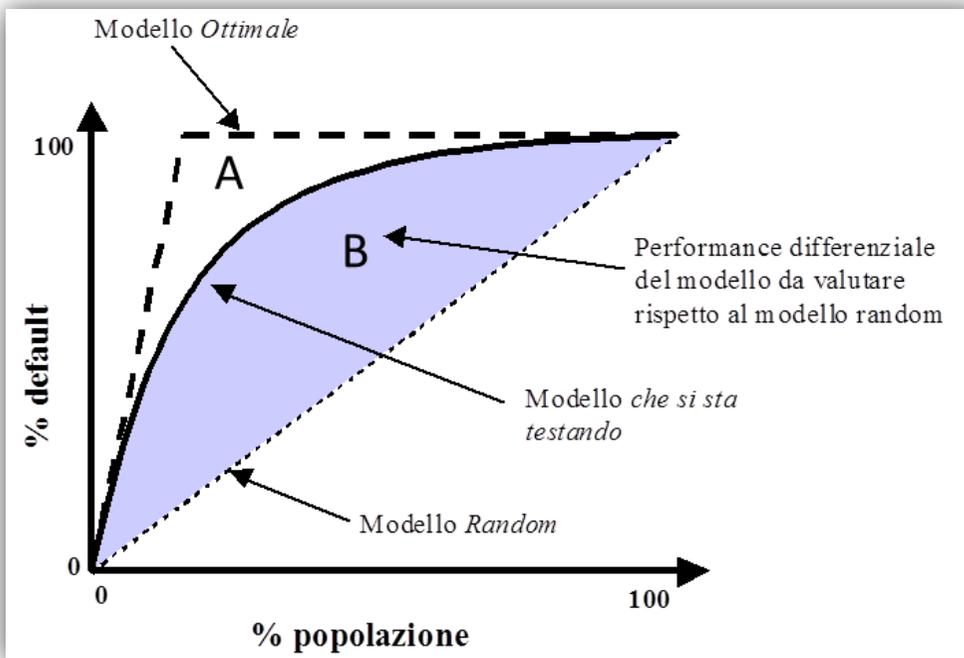
# Cerved Group Rating: modello concettuale



(\*) La componente CeBi-Score4 è applicabile solo alle società di capitali, per le quali si dispone di un bilancio ufficiale

# Come misurare la maggiore accuratezza delle valutazioni

L'Accuracy Ratio (o indice di Gini) sintetizza la capacità score nel discriminare le controparti tra quelle meritevoli o meno di affidamento. Varia tra 0 (modello "random", senza capacità discriminante) e 1 (modello "ottimo", perfetta capacità discriminante)

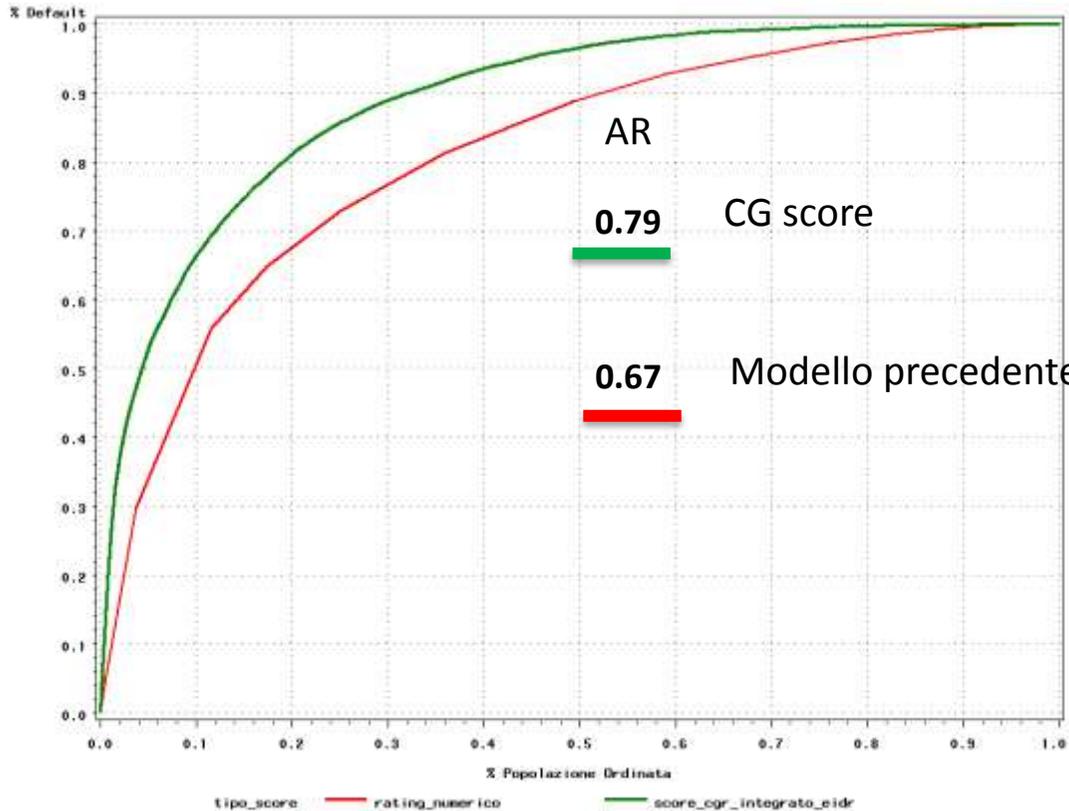


**Tanto più convessa è la curva CAP e tanto più predittivo è il modello di valutazione**

- Ascissa (x): è riportata la % di popolazione ordinata dalla più rischiosa (score peggiore) alla meno rischiosa (score migliore)
- Ordinata (y): è riportata la % di default (sul totale complessivo dei default)

# La Migliore "Accuracy" !

## Accuracy ratio



**Abbiamo aumentato di 12 punti la predittività rispetto al modello della precedente generazione**

- ✓ Valutazioni più accurate
- ✓ Decisioni corrette e efficaci
- ✓ Riduzione delle perdite
- ✓ Più opportunità di business

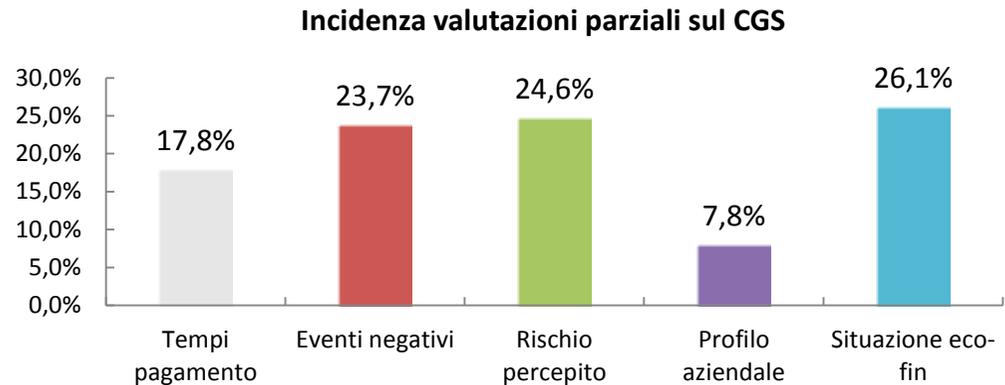
=

**Massimo beneficio dall'acquisto di info**

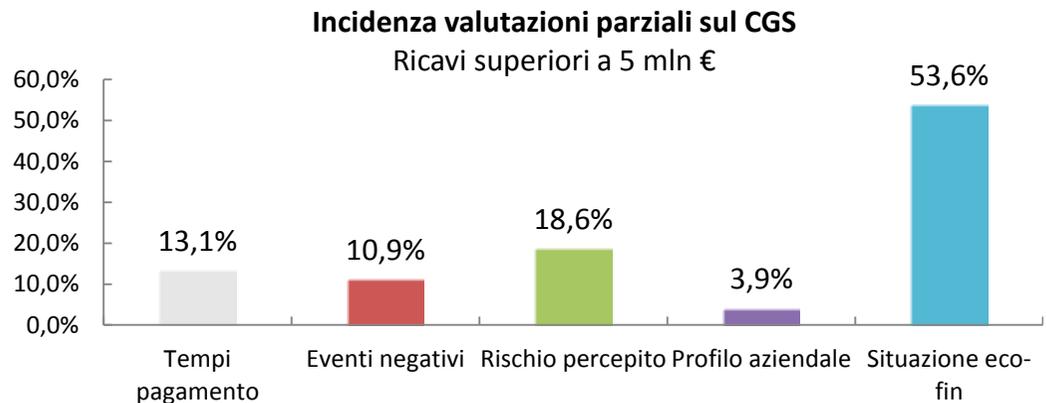
# La Migliore “Accuracy” !

Il contributo relativo delle valutazioni parziali ...  
dipende fortemente dalla dimensione dell'impresa

Imprese con ricavi  
inferiori a 5 mln €



Imprese con ricavi  
superiori a 5 mln €



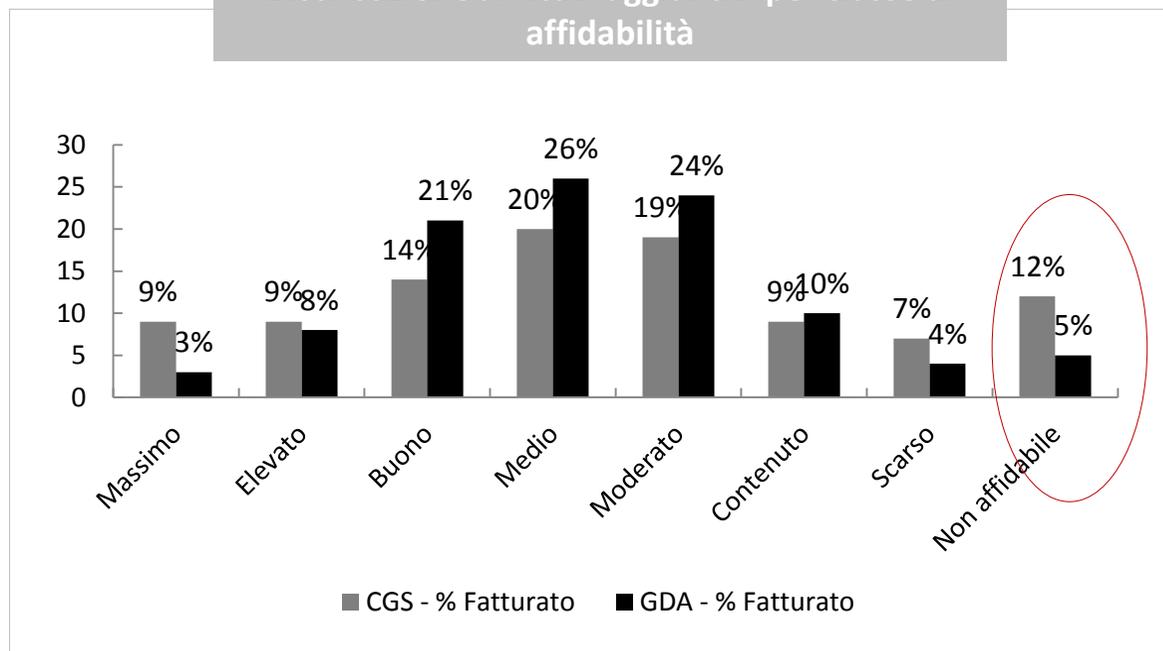
# Benefici del Cerved Group Rating

## Un caso reale: ...

- Nel secondo semestre 2010 ha acquisito nuovi clienti per ricavi incrementali pari a €11 Mln
- A giugno 2012 aveva maturato € 2,4 Mln di scaduto sui nuovi clienti (22,2% del nuovo fatturato)

Ma come sarebbero stati classificati i nuovi clienti se l'impresa avesse utilizzato le nostre valutazioni in sede di credit-check ?

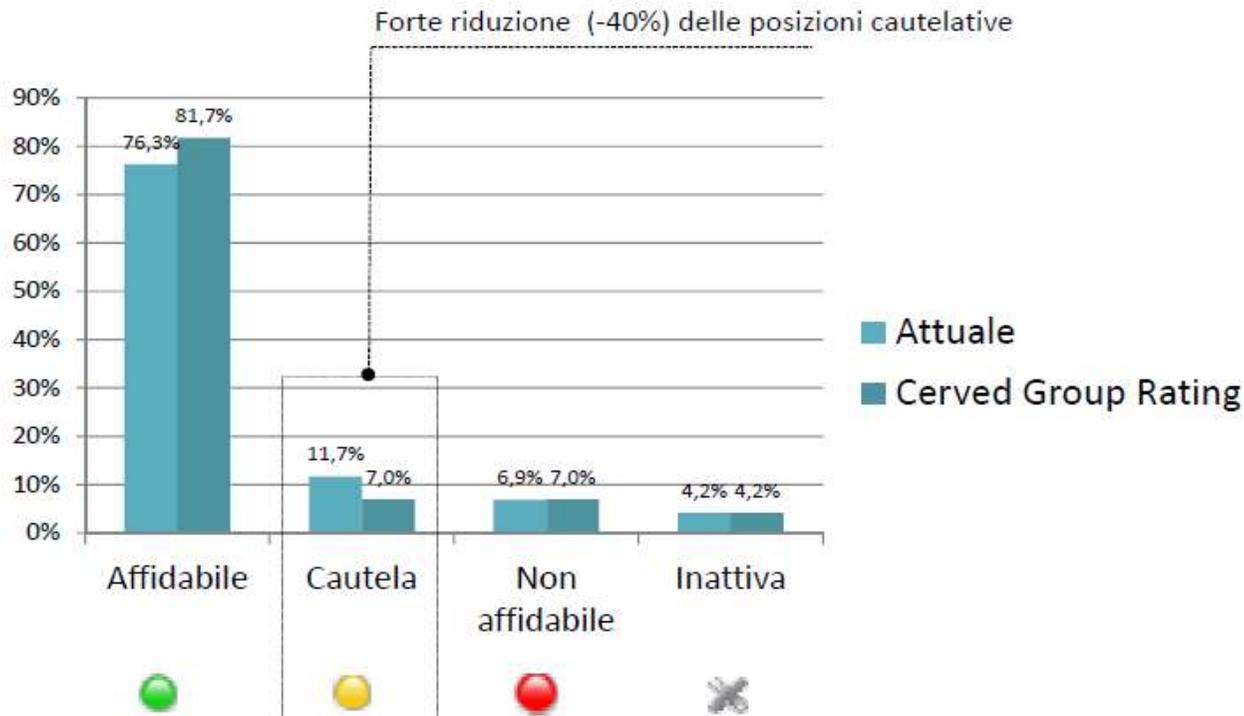
Distribuzione % ricavi aggiuntivi per classe di affidabilità



## Unicità del nuovo modello

### La rischiosità aziendale riflette la maggiore predittività delle valutazioni

Percentuale



Il Cerved Group Rating dà segnali più chiari e forti consentendo di prendere un maggiore numero di decisioni

Base dati: 305.447 imprese aggiornato al 15.09.2012

# Agenzia di Rating ECAI dal 2008

Il miglior Accuracy Ratio

**67**

**CERTIFICATO SU  
500.000 RATING**



RICONOSCIUTA ECAI  
DA BANCA D'ITALIA



**BANCA D'ITALIA**  
EUROSISTEMA

RATING	PDI MINIMA (%)	PDI MASSIMA (%)	Classe di Merito di Credito	Coefficienti di Ponderazione delle Esposizioni
			1	
Aa1	0,000	0,138	2	50%
Aa2	0,139	0,245		
Aa3	0,246	0,337		
A4	0,338	0,419		
A5	0,420	0,502		
A6	0,503	0,592		
Baa7	0,593	0,720		
Baa8	0,721	0,838	3	100%
Baa9	0,839	0,968	4	
Ba10	0,969	1,120		
Ba11	1,121	1,274		
Ba12	1,275	1,436		
B13	1,437	1,625		
B14	1,626	1,791		
B15	1,792	2,000	5	150%
B16	2,001	2,292	6	
C17	2,293	3,549		
C18	3,550	6,776		
C19	6,777	13,798		

# Agenzia di Rating ECAI e CRA

Ulteriore miglioramento  
Accuracy Ratio

# 79

## CERTIFICATO SU 500.000 RATING



BANCA D'ITALIA  
EUROSISTEMA



CONSOB  
COMMISSIONE NAZIONALE  
PER LE SOCIETÀ E LA BORSA



## CERVED GROUP

ha ottenuto da Consob  
la registrazione come

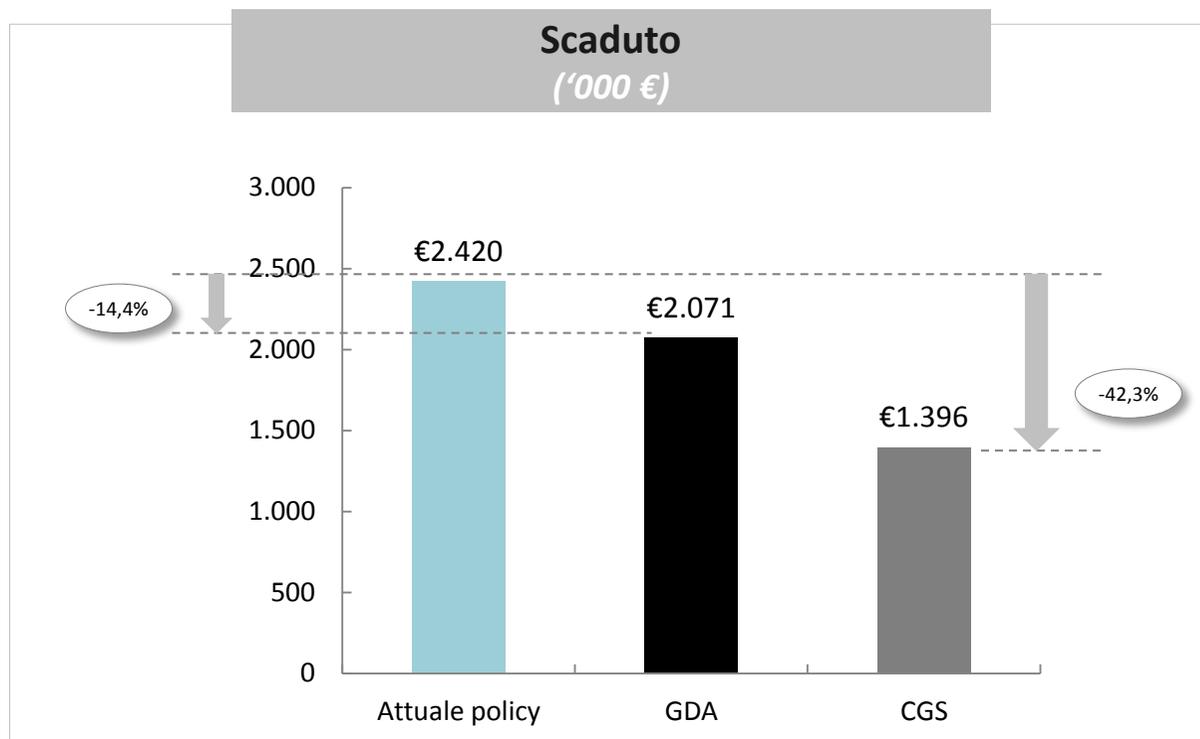
Credit Rating Agency - C.R.A.

Master Scale del Cerved Group Rating				
Area	Naming	Descrizione	Concetto Basilea II	
			PD MIN	PD MAX
SICUREZZA	A1.1	Azienda di rilevanti dimensioni con un eccellente profilo. La capacità di far fronte agli impegni finanziari assunti è estremamente elevata. Il merito creditizio è massimo	0,000%	0,100%
	A1.2	Azienda di grandi dimensioni con un ottimo profilo. La capacità di far fronte agli impegni finanziari assunti è estremamente elevata. Il merito creditizio è massimo	0,100%	0,187%
	A1.3	Azienda medio / grande con un profilo molto buono. La capacità di far fronte agli impegni finanziari assunti è molto elevata. Il merito creditizio è massimo	0,187%	0,246%
	A2.1	Azienda caratterizzata da un buon equilibrio complessivo. Sono assenti segnali negativi significativi. La capacità di far fronte agli impegni assunti è sicuramente elevata. Il merito creditizio è molto alto.	0,246%	0,284%
	A2.2	Azienda caratterizzata da un buon equilibrio complessivo. Sono assenti segnali negativi significativi. La capacità di far fronte agli impegni assunti è sicuramente elevata. Il merito creditizio è molto alto.	0,284%	0,332%
	A3.1	Azienda caratterizzata da un buon equilibrio complessivo. Sono assenti segnali negativi significativi. La capacità di far fronte agli impegni assunti è sicuramente elevata. Il merito creditizio è alto.	0,332%	0,545%
SOLVIBILITÀ	B1.1	L'azienda ha una buona capacità di far fronte agli impegni assunti. Tuttavia esistono alcuni elementi di fragilità / segnali critici che potrebbero pregiudicarne l'affidabilità e la sua capacità di onorare i debiti. Il merito creditizio è buono.	0,545%	1,277%
	B1.2	L'azienda ha una buona capacità di far fronte agli impegni assunti. Tuttavia esistono alcuni elementi di fragilità / segnali critici che potrebbero pregiudicarne l'affidabilità e la sua capacità di onorare i debiti. Il merito creditizio è buono.	1,277%	2,796%
VULNERABILITÀ	B2.1	Sono rilevati segnali negativi, che indicano la vulnerabilità dell'azienda. Eventuali condizioni critiche potrebbero mettere a rischio la sua capacità di onorare i debiti nel medio periodo. Il merito creditizio è moderato, seppur ancora nella media.	2,796%	5,895%
	B2.2	Sono rilevati segnali negativi, che indicano la vulnerabilità dell'azienda. Eventuali condizioni critiche potrebbero mettere a rischio la sua capacità di onorare i debiti. Il merito creditizio è contenuto.	5,895%	10,241%
RISCHIO	C1.1	Sono rilevati segnali negativi che indicano la difficoltà dell'azienda a onorare gli impegni assunti. Il merito creditizio è basso.	10,241%	19,075%
	C1.2	Sono rilevati seri segnali negativi che indicano la difficoltà dell'azienda a onorare gli impegni assunti. Il merito creditizio è molto basso.	19,075%	31,280%
	C2.1	L'azienda presenta forti squilibri economico finanziari e / o esistono seri elementi di rischiosità che pregiudicano in modo molto serio la capacità di far fronte agli impegni assunti. Il merito creditizio è minimo.	31,280%	100,000%

# Benefici del Cerved Group Rating

Un caso reale: grande impresa delle telecomunicazioni con Ricavi annui pari a € 1.800 Mln

Che benefici economici avrebbe avuto se avesse rifiutato i clienti Non affidabili ?



- L'adozione del GDA avrebbe consentito di evitare **350k €** di scaduto
- Lo scaduto evitato sarebbe stato superiore a **1 Mln €** con l'utilizzo del CGS

# Perché scegliere Cerved Group?



**8 AZIENDE** per un unico punto di osservazione globale

Mese/anno	Banche/Finanziarie	Imprese	Altri
Febbraio '10	23	9	2
Marzo '10	26	2	0
Aprile '10	18	12	0
Maggio '10	30	8	0
Giugno '10	30	8	3
Luglio '10	29	7	2

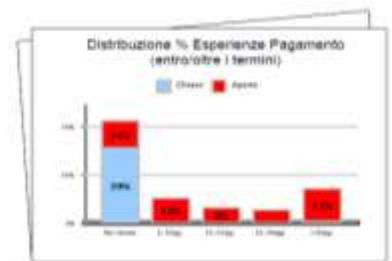
**DIFFUSIONE:** Abbiamo il più elevato numero di clienti (33.000) ed oltre il 90% delle Banche



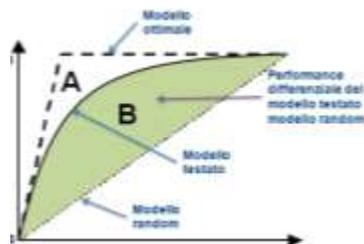
**CREDITO BANCARIO E COMMERCIALE**

**E.C.A.I.:** Agenzia di valutazione del merito di credito

**C.R.A.:** Credit Rating Agency Europea



**CREDITO COMMERCIALE:** Unici a raccogliere mensilmente i dati contabili delle aziende per fornirti una centrale allarmi rischi commerciale



**MIGLIOR MODELLO PREDITTIVO:**

La migliore predittività (Accuracy) sul Mercato



Soluzioni

## La soluzione

Proteggere



Proteggere il portafoglio  
=  
proteggere valore

=

Prevenire.



Prevenire  
=  
condividere  
conoscenze sul mercato

## SISTEMA DI ALLARME CONTINUO

R. BASSO | R. MEDIO | R. ALTO | **INSOLV.** | R. IN AGG. | INATTIVI | NON ID. | **VARIAZ.**

Ricerca puntuale  Cerca

COD.CLIEN... - RAGIONE SOCIALE		Ott	Nov	Dic	Gen	Feb	Mar	Apr	Mag	Giu	Lug	Ago	Set	C
1	<input type="checkbox"/> 00001155: FCOLB MORETTI GI...	▲	▲	▲	▲	●	●	●	●	●	●	●	●	●
2	<input type="checkbox"/> 00001453: FCOMA POLISTUDIO...	●	●	●	▲	●	●	●	●	●	●	●	●	●
3	<input type="checkbox"/> 00001161: FCONF SE.CO. DI ...	▲	▲	▲	▲	●	●	●	●	●	●	●	●	●
4	<input type="checkbox"/> 00001268: FCOPC STANDART I...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	▲	▲
5	<input type="checkbox"/> 00001832: FCPAI CASTAGNETI...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
6	<input type="checkbox"/> 00002052: FCPBF AMORT WILF...	●	●	●	▲	▲	▲	▲	▲	●	●	●	●	▲
7	<input type="checkbox"/> 00001591: FCPCE TUTTO GELA...	●	●	▲	▲	▲	▲	▲	▲	●	●	●	●	▲
8	<input type="checkbox"/> 00003714: FCPFJ R.D.S. DEN...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
9	<input type="checkbox"/> 00003333: FCPMK MAGLIFICIO...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
10	<input type="checkbox"/> 00005477: FCPOA GEA INFORM...	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	▲	●
11	<input type="checkbox"/> 00005825: FDAKI GIUNTA GIU...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
12	<input type="checkbox"/> 00001793: FDALC DITTA ROBE...	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	×

Ricerca in Mia Banca Dati

Denominazione

Partita Iva

Codice Fiscale

Codice Cerved Group

Codice Persona

Riferimento

▶ Filtri ricerca

Cerca

▼ Strumenti

 [Istruzioni](#)

 [Personalizza monitoraggio](#)

 [Estrazione dati](#)

 [Legenda Rischio](#)

Mia Banca Dati - Archivio - Elenco risultati della ricerca

Documenti: **343** Anagrafiche: **171**

Ordinamento: **data**



**anagrafica**



Denominazione	Cod.Fisc. / P.Iva	Rischio	Monitoraggio
 ▶ LEGHILA'	+ 04621760281	 	 
 ▶ TAG	+ 02264500121	 	 
 ▶ DI LENARDO	+ 00410540280	 	Novità  
 ▶ CH&F BERTOLINI	+ 02869160271	 	 
 ▶ MONEGO	+ 00658840251	 	 
 ▶ GROTTO	+ 01516660246		Scaduto  
 ▶ IDRAULICA FERLA MUL...	+ 01266430196	 	 
 ▶ G A M	+ 05955181218	 	 
 ▶ TREERRE	+ 03768930285	 	 
 ▶ MANIFATTURA FERRO	+ 03262760287	 	 

Associazione degli Industriali di Belluno



*La Collection Adattiva*

## Finservice

### Your credit Policy

Finservice aiuta le aziende a definire, aggiornare e mettere in pratica la propria migliore Credit Policy. Un'analisi concreta della gestione in house del credito, delle caratteristiche dei crediti e del portafoglio debitori, per progettare soluzioni personalizzate per l'ottimizzazione della gestione degli incassi e delle insolvenze, nel pieno rispetto della relazione fra fornitore e cliente.

### A chi si rivolge

Si rivolge a Credit Manager, Direttori Amministrativi e CFO di aziende e banche e a tutte le imprese che vogliono ridurre i tempi di rientro del denaro, individuare prima i clienti insolventi, concentrarsi sul proprio core business sostenendo costi variabili in funzione del risultato raggiunto.

### Servizi

Finservice è in grado di soddisfare le seguenti esigenze:

- Assessment della gestione crediti
- Analisi del portafoglio debitori
- Gestione incassi in outsourcing
- Recupero crediti stragiudiziale
- Gestione recupero crediti giudiziale
- Recupero crediti all'estero

### Plus

- Tempi e costi certi
- Completa visibilità dell'attività svolta sulle vostre pratiche attraverso l'accesso on-line al nostro gestionale CRC.
- Un processo di credit management che permette di salvaguardare il rapporto con il cliente e di concentrare le proprie risorse sul *core business*



**FINSERVICE**  
Your Credit Policy

## Certificazione di Qualità

Grazie agli elevati standard qualitativi Finservice è una società certificata ISO 9001:2008



## Legame consolidato

Finservice stipula accordi, partnership, collaborazioni con le principali istituzioni e **Associazioni Nazionali e Internazionali**.

Come ad esempio l'Accordo Istituzionale Nazionale per la Gestione degli Incassi e per il Recupero dei Crediti.

Dal 2007 **Confindustria** ha scelto Finservice per offrire questi servizi alle aziende associate.

Dal 2013 è inoltre **membro di LIC**, *League International for Creditors*, l'associazione internazionale consulente della Commissione Europea, che ha contribuito alla nascita delle direttive europee sugli interessi di mora nei ritardi dei pagamenti.



**CONSULTING**

**ANALISYS**

**PROJECT**

**SOLUZIONI**

Finservice opera secondo standard processuali moderni, sulla base di asset specifici e completi in grado di soddisfare le aspettative di ogni suo cliente



## Analisi del portafoglio crediti e studio di soluzioni personalizzate

Il nostro obiettivo è scrivere la vostra “collection policy”, la migliore possibile per recuperare i vostri crediti in funzione delle caratteristiche del vostro settore e della vostra azienda.

Segmentazione del portafoglio sulla base delle caratteristiche del credito e del debitore.

Finservice attribuisce un PIN a tutti i vs clienti/debitori > indicatore della probabilità di incasso



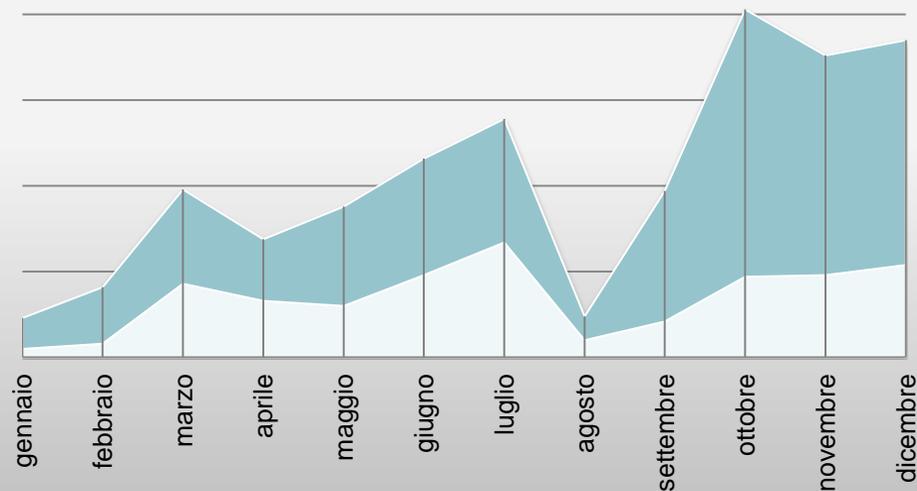
## CRC ANALISI: uno strumento **esclusivo** di Finservice

*Il primo passo per stendere un progetto di Credit Collection personalizzato*

Un'analisi dei dati relativi al portafoglio crediti del cliente, per **identificare** le diverse tipologie di credito, **segmentarle** e **personalizzare** la gestione per ogni gruppo individuato.

Uno strumento **apprezzato da oltre il 70%** dei nostri clienti

CRC evasi 2011 vs 2012



□ 2011  
■ 2012

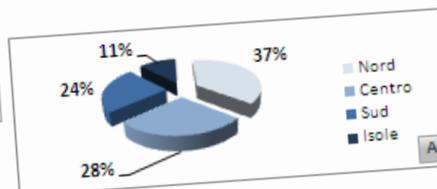


# CRC ANALISI: uno strumento esclusivo di Finservice

**A**

**DISTRIBUZIONE GEOGRAFICA DEI CREDITI**

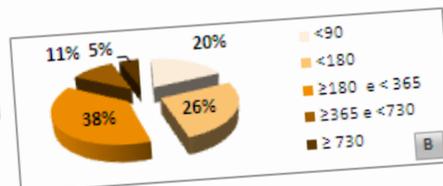
Nord	Centro	Sud	Isole
37%	28%	24%	11%



**B**

**ANZIANITA' DEI CREDITI (in giorni)**

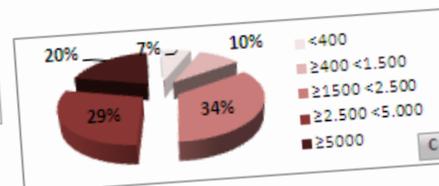
<90	<180	≥180 e < 365	≥365 e <730	≥ 730
20%	26%	38%	11%	5%



**C**

**IMPORTO DEI CREDITI (in €)**

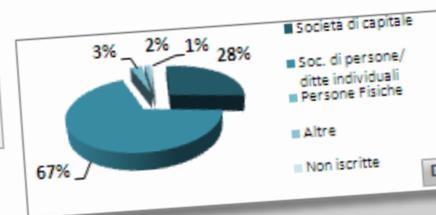
<400	≥400 <1.500	≥1500 <2.500	≥2.500 <5.000	≥5000
7%	10%	34%	29%	20%



**D**

**DISTRIBUZIONE DEI CREDITI PER FORMA GIURIDICA**

Società di capitale	Soc. di persone/ ditte individuali	Persone Fisiche	Altre	Non iscritte
28%	67%	3%	2%	1%



□ 2011  
■ 2012

## CUSTOMER PORTFOLIO

[Crc analisi](#)

## STRAGIUDIZIALE ITALIA

[Sollecito Epistolare](#)

[Phone Italia](#)

[Co-Collection](#)

[Field Collection](#)

[Diffida Legale](#)

## STRAGIUDIZIALE ESTERO

[Phone Estero](#)

[Corrispondente](#)

[Diffida Legale](#)

## GIUDIZIALE ITALIA

[Azione Legale completa](#)

[Decreto + Esecuzione](#)

[Azione Cartolare](#)

## GIUDIZIALE ESTERO

[Azione Legale](#)

## ACCESSORI

[Ricerca numero telefonico Italia](#)

[Relazione Legale Italia](#)

[Estratto notarile Italia](#)

[Recupero e Rintraccio Italia](#)

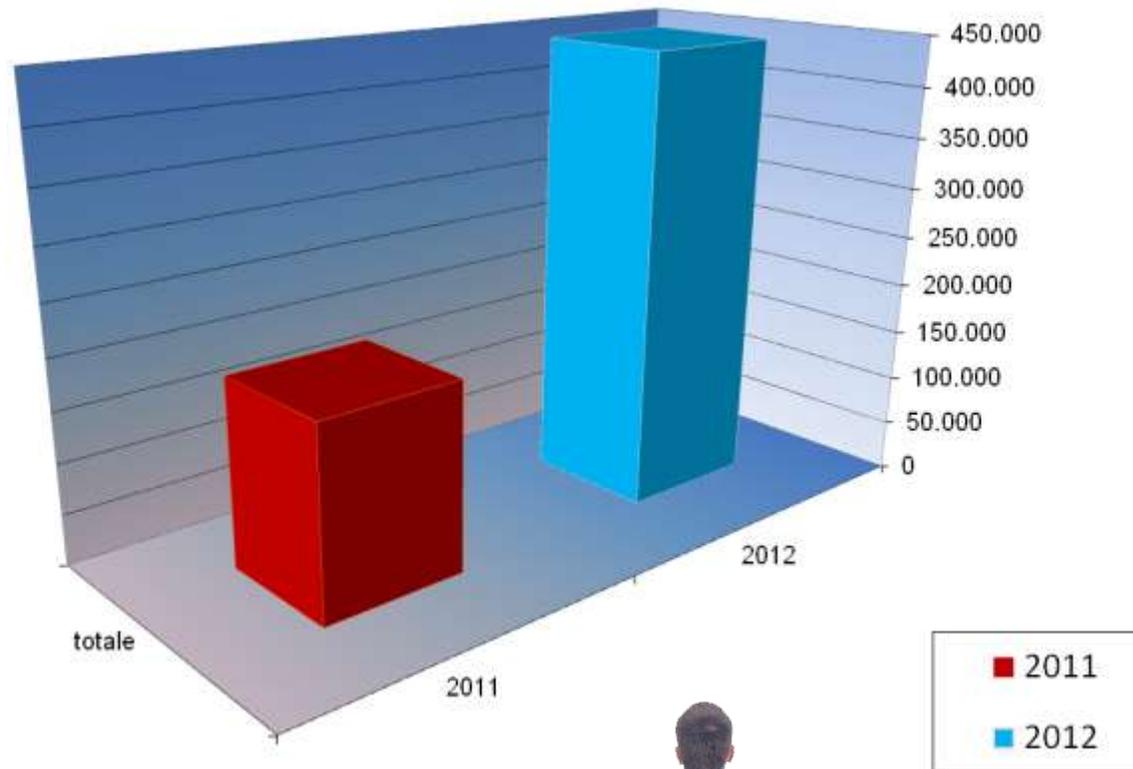
[Recupero e Rintraccio Estero](#)

[Insinuazione e Monitoraggio](#)

**SERVIZI  
COMBINATI IN  
SOLUZIONI  
PERSONALIZZATE**

## Uno strumento quotidiano

Ogni giorno analizziamo e clusterizziamo migliaia di anagrafiche



## Soluzioni personalizzate

Interventi differenziati per la migliore performance.

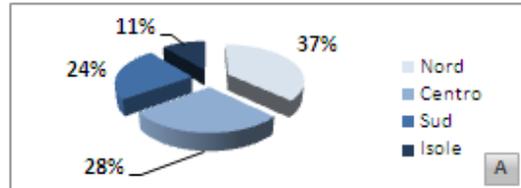
Garanzia della migliore economia di gestione



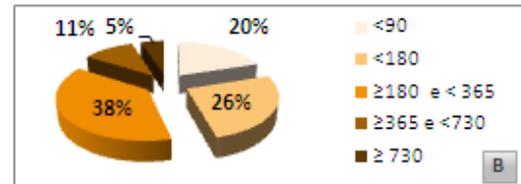
Un esempio di CRC Analisi per la segmentazione del portafoglio crediti

**A**
**DISTRIBUZIONE GEOGRAFICA DEI CREDITI**

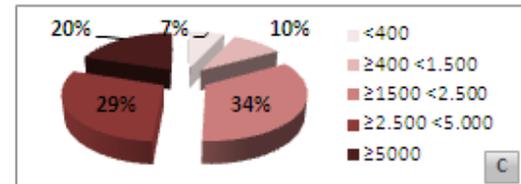
Nord	Centro	Sud	Isole
37%	28%	24%	11%


**B**
**ANZIANITA' DEI CREDITI (in giorni)**

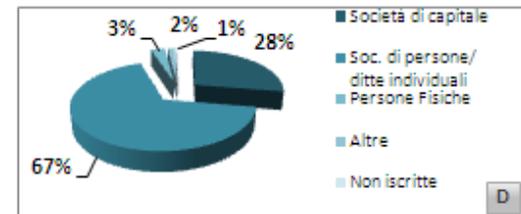
<90	<180	≥180 e < 365	≥365 e <730	≥ 730
20%	26%	38%	11%	5%


**C**
**IMPORTO DEI CREDITI (in €)**

<400	≥400 <1.500	≥1500 <2.500	≥2.500 <5.000	≥5000
7%	10%	34%	29%	20%


**D**
**DISTRIBUZIONE DEI CREDITI PER FORMA GIURIDICA**

Società di capitale	Soc. di persone/ ditte individuali	Persone Fisiche	Altre	Non iscritte
28%	67%	3%	2%	1%



**ANALISI PORTAFOGLIO CREDITI E PREVISIONE DI INCASSO**
**GRUPPO 1** *cessate, estinte, proc. concorsuali, pregiudizievoli gravi, protesti > €*
 =  -  --+  +  ++

 PREVISIONE DI INCASSO **3%**

importo scaduto	€	120.000
imp.medio	€	10.909
N.pratiche		11
anzianità media		804 gg
importo a scadere	€	-

importo totale	€	2.164.845
importo medio	€	1.097
N° crediti da gestire		1.973
N° totale creditori		1.541
importo a scadere	€	664.845

**GRUPPO 2** *protesti/prejudizievoli rilevate entro gli ultimi 18 mesi < € 15.000*
 =  -  --+  +  ++

 PREVISIONE DI INCASSO **10%**

importo scaduto	€	170.000
imp.medio	€	1.318
N.pratiche		129
anzianità media		546 gg
importo a scadere	€	164.845

**GRUPPO 3** *protesti/prejudizievoli rilevati oltre gli ultimi 18 mesi, PIN negativo*
 =  -  --+  +  ++

 PREVISIONE DI INCASSO **20%**

importo scaduto	€	280.000
imp.medio	€	1.451
N.pratiche		193
anzianità media		471 gg
importo a scadere	€	225.000

Incassi Previsti - Gruppo 1	=	€	3.600
Incassi Previsti - Gruppo 2	-	€	17.000
Incassi Previsti - Gruppo 3	--+	€	56.000
Incassi Previsti - Gruppo 4	+	€	195.000
Incassi Previsti - Gruppo 5	++	€	405.000

**GRUPPO 4** *PIN positivo, anzianità entro i 18 mesi ed oltre i 120 gg*
 =  -  --+  +  ++

 PREVISIONE DI INCASSO **50%**

importo scaduto	€	390.000
imp.medio	€	1.349
N.pratiche		289
anzianità media		340 gg
importo a scadere	€	100.000

**GRUPPO 5** *PIN positivo, anzianità entro i 120 gg*
 =  -  --+  +  ++

 PREVISIONE DI INCASSO **75%**

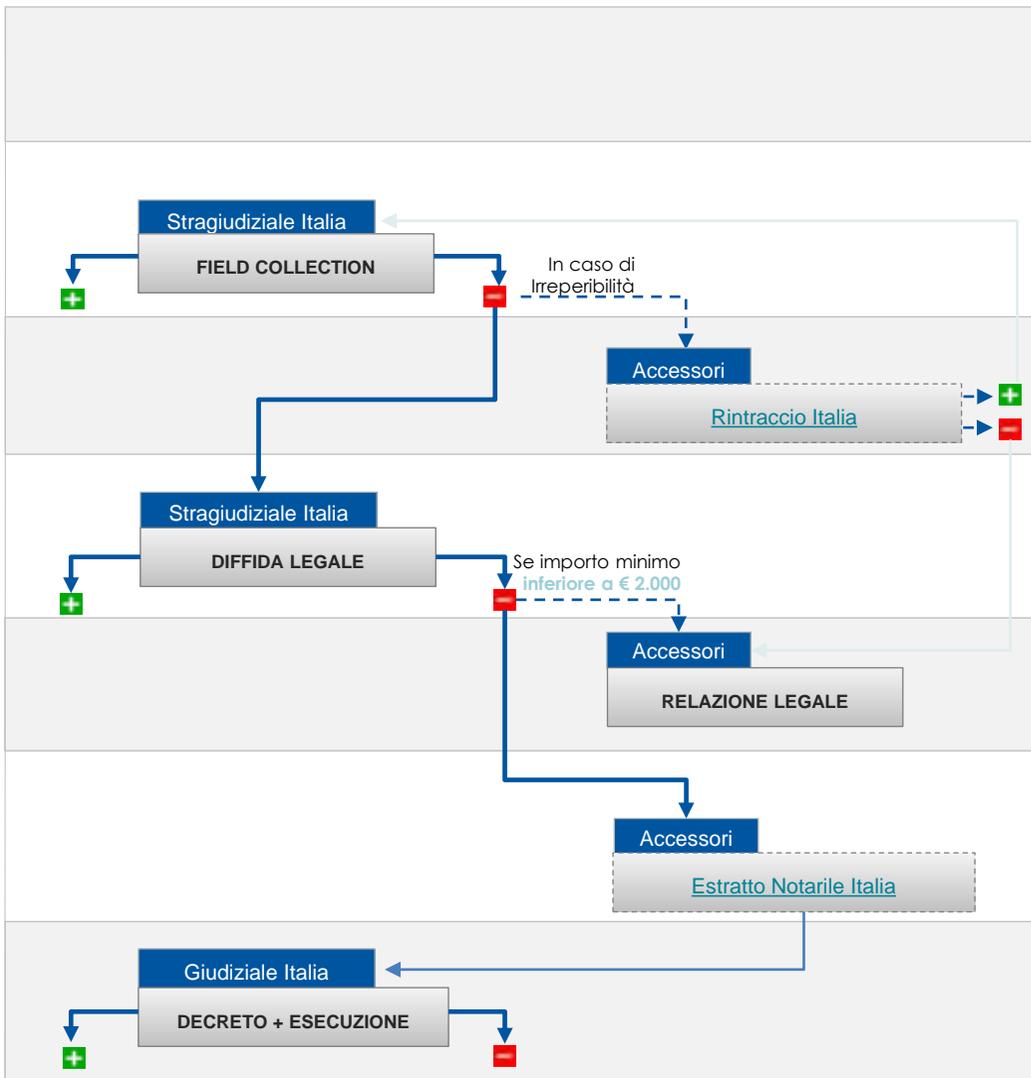
importo scaduto	€	540.000
imp.medio	€	1.197
N.pratiche		451
anzianità media		96 gg
importo a scadere	€	175.000

Importo totale affidabile	€	1.500.000
Importo totale recuperabile	€	676.600
Previsione di incasso		45%

<b>Gruppi:</b>					<b>n. 6</b>
<b>Importo tot:</b>				€	<b>2.725.408,61</b>
<b>Imp. medio:</b>				€	<b>458,82</b>
<b>Pratiche:</b>					<b>n. 5.940</b>
<b>GRUPPO A</b>					
<b>1° - Cessate/Estinte/Fallite/Concordato</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	195.165,61 7,2%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	292,16
			<b>N. Pratiche:</b>		668 11,2%
<b>GRUPPO B</b>					
<b>2° - Attive/Liquidazioni/Non iscritte con IMPORTI SCADUTI &lt; € 250</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	377.651,95 13,9%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	135,26
			<b>N. Pratiche:</b>		2792 47,0%
<b>GRUPPO C</b>					
<b>3° - Attive/Liquidazioni/Non iscritte con PREGIUDIZ. GRAVI</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	85.642,94 3,1%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	865,07
			<b>N. Pratiche:</b>		99 1,7%
<b>GRUPPO D</b>					
<b>4° - Attive/Liquidazioni/Non iscritte con PROTESTI</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	537.880,62 19,7%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	967,41
			<b>N. Pratiche:</b>		556 9,4%
<b>GRUPPO E</b>					
<b>5° - Attive/Liquidazioni/Non iscritte con PIN 1,2,6,7,8</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	417.156,98 15,3%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	1.053,42
			<b>N. Pratiche:</b>		396 6,7%
<b>GRUPPO F</b>					
<b>6° - Senza notizie negative</b>			<b>Imp. Totale:</b>	€	1.111.910,51 40,8%
			<b>Imp. Medio:</b>	€	778,10
			<b>N. Pratiche:</b>		1429 24,1%

Codice Cliente	Ragione Sociale	Importo Scaduto	Cod. Fiscale P.IVA	Indirizzo	CAP	Località	STATO ATTIVITA'	NUMERO PROTESTI RILEVATI	IMPORTO TOTALE	DATA ULTIMO PROTESTO	NUMERO PREGIUDIZ.	TIPOLOGIA PREGIUDIZ. RILEVATE	DATA ULTIMA PREGIUDIZ.	PROCEDURE CONCOR.S.	DATA ULTIMA PROCED. CONCOR.S. RILEVATA
1102848	ROSSI SPA	1.000,80	p.Iva xxx	VIA CAMPI FLEGREI 27	80078	POZZUOLI	Attiva	15	41151	20060704	1	Ipoteca leg.	20050118	NO	
1102877	BIANCHI SPA	1.666,86	p.Iva xxx	VIA 26 APRILE 125	88900	CROTONE	Attiva	1	2000	20070904	0			NO	
1102718	VERDI SRL	1.446,40	p.Iva xxx	V.LE DUCA D'AOSTA 13	11027	SAINTE VINCENT	Estinta per cessata attività	2	4831	20051122	4	Ipoteca leg.	20061003	NO	
1103017	FUMAGALLI SNC	3.116,46	p.Iva xxx	CORSO DEI MILLE 392	80047	PARTINICO	Attiva	0	0		1	Ipoteca leg.	20051118	NO	
1103010	BULLONI SPA	1.116,76	p.Iva xxx	VIA OPERAI 180	80061	BARCELLONA	Scioglimento/liquidazione	0	0		0			NO	
1103068	AFFINI SNC	1.113,46	p.Iva xxx	VIA F. MA 83ARA 22	88100	CATANZARO	Concordato prev.	15	234000	20070202	0			Concordato prev.	20080110
1103270	PAOLINO SPA	2.116,46	p.Iva xxx	VIA S.MARIA DEL ROVO 37	20080	SEGRATE	Attiva	0	0		0			SI	20050505
1102823	RIFREDI SRL	1.716,46	p.Iva xxx	VIA DI SIOFRANO 48/A	80143	FIRENZE	Fallimento/liquidazione Coatta Amminist.	60	100858	20080304	1	Sentenza Fallimento	20081029	Fallimento	20081029

Un Esempio di PEO: **P**rogetto **E**conomico **O**perativo



REGOLE INPUT		ADDEBITO (pass)	COMMISSIONI			TIMING (gg.lav.)
Max anzianità pratiche	Importo minimo	10 (1)(2)	capitale	interessi	spese	150
Fino a 24 mesi	> € 400	0	12%	50%	50%	
		+10				+15
		0	10%	10%	10%	
	€ 2500	+13				+7
	€ 2500	35 + 35 (3)	10%	10%	100% a cliente	non definibili



---

Centrale dei Bilanci Cerved **LINCE** Databank **FINSERVICE** Consit Pitagora